

Continua la Promoción de una Acuicultura Comercial Sustentable en África

Nathanael Hishamunda

Raymon van Anrooy

Servicio de Planeación para el Desarrollo Pesquero (FIPP)

Departamento de Pesquerías de la FAO, Roma

Nathanael.Hishamunda@fao.org

Raymon.Vananrooy@fao.org

A principios de Octubre de 2002, más de 35 posibles interesados del sector acuícola (incluyendo acuicultores, jefes de laboratorio y procesadores de alimentos), representantes del sector bancario y tomadores de decisiones del sector público de pesca y acuicultura de Malawi y Zambia se juntaron en Lusaka, Zambia, para un taller binacional sobre la promoción de una acuicultura comercial sustentable en Zambia y Malawi. Este taller estuvo apoyado por la FAO bajo el programa titulado "Desarrollo de una Acuicultura Comercial Sustentable en el África Sub-Sahariana". Formó parte de las actividades subsecuentes a la Consulta Técnica sobre la Estructura Legal y los Instrumentos de la Política Económica para una Acuicultura Comercial Sustentable en el África al Sur del Sahara, el cual tuvo lugar en Arusha, República Unida de Tanzania en Diciembre de 2001, y enfocada a:

- compartir los principales productos de la Consulta de Arusha,
- revisar el papel del desarrollo de una acuicultura comercial para alcanzar la seguridad alimentaria, alivio de la pobreza y el apoyo al crecimiento económico en los dos países,
- identificar las medidas políticas que apoyaran la creación de un ambiente capaz para el desarrollo de una acuicultura sustentable, y
- discutir las oportunidades y restricciones de una acuicultura comercial en ambos países

Las revisiones de la situación acuícola en ambos países fueron presentadas por el equipo de los Departamentos de Pesquerías nacionales. Además, los documentos de trabajo fueron presentados por la FAO sobre:

- Acuicultura comercial sustentable: concepto, beneficios, dificultades y condiciones para el desarrollo y principales restricciones en el África sub-Sahariana;
- Los mercados y el comercio de peces y camarón cultivados comercialmente en el África sub-Sahariana
- Estructura general de la política;
- Estructura legal; y
- Estrategias de mitigación para las mayores restricciones.

Se ofreció una presentación adicional sobre los productos de la Conferencia sobre Acuicultura del Sur Africano, y el Banco Barclays de Zambia proporcionó una introducción a aquellos acuicultores interesados en la obtención de un crédito del banco. Las presentaciones sirvieron como antecedentes de información y apoyo para realizar la discusión plenaria y la discusión de grupos tan efectivas como fue posible, considerando el tiempo limitado disponible para el taller.

La revisión de los principales temas cubiertos por los diferentes puntos de la agenda y las principales conclusiones y recomendaciones hechas por el taller puntualizó el camino a seguir en el desarrollo de una acuicultura comercial sustentable en Zambia y Malawi.

El Taller concluyó que:

1. Aun existe un potencial desconocido para una acuicultura comercial sustentable y económicamente viable en Zambia y Malawi. Sin embargo, la acuicultura comercial está desarrollándose a un paso muy lento en estos dos países. No obstante, hay todavía un interés creciente que requiere de apoyos.

2. Existe una necesidad en Zambia y Malawi de acelerar el desarrollo de políticas, estrategias, planes estratégicos, legales, regulatorios y estructuras institucionales en orden de regular, facilitar y posibilitar una acuicultura comercial para elevarse y expandirse.

3. Las principales restricciones para el desarrollo de una acuicultura comercial en Zambia y Malawi son:

- La casi-completa inaccesibilidad a financiamiento y a préstamos. La inaccesibilidad al financiamiento y a los créditos viene de la:

- falta de información por parte de los posibles inversionistas en la acuicultura comercial sobre los mecanismos de financiamiento;
- falta de conocimiento por parte de los posibles solicitantes sobre como preparar planes de negocios convincentes cuando buscan créditos;
- la percepción de las instituciones prestamistas de que las inversiones en acuicultura conllevan un alto riesgo de fallar;
- falta de experiencia de las instituciones locales de crédito sobre la acuicultura e industrias relacionadas como actividades económicas y financieramente viables;
- falta de políticas gubernamentales que apoyen financiamiento e instituciones financieras que apoyen a las industrias nacientes como la acuicultura y las industrias relacionadas, justo como lo hicieron con algunos otros subsectores agrícolas;
- las prohibitivas y exorbitantes tasas de interés cargadas a los posibles solicitantes. En adición a los factores macroeconómicos, estas altas tasas de interés son especialmente un resultado de la falta de garantías adecuadas y equidad por los aplicantes del crédito.

- La falta de políticas claras y posibles, las estrategias, planes y de estructuras legales, regulatorias e institucionales para el desarrollo de la acuicultura en general.

- Carencia de mano de obra calificada.

4. El enfoque de los donadores y del gobierno en la acuicultura ha estado tradicionalmente en el sector de pequeños productores. Consecuentemente, se percibe que la

acuicultura comercial se deja fuera y está igualmente necesitada de apoyo.

El taller recomendó para cada uno de los gobiernos de Zambia y Malawi:

- Acelerar la preparación de políticas, estrategias, planes nacionales claros y las estructuras legales, regulatorias e institucionales para el desarrollo de una acuicultura comercial y, mientras preparan las políticas y estrategias del subsector acuícola, dar la debida atención a la definición de incentivos financieros e instrumentos promocionales a usarse en orden de promover la inversión, especialmente para el sector privado en la acuicultura comercial y asegurar la completa participación de todos los posibles interesados, incluyendo aquellos de las industrias asociadas en el proceso (de manufactura de alimentos, laboratorios, procesamiento y mercadeo, etc.);
- Apoyar el arranque de la acuicultura y de las industrias asociadas tales como laboratorios privados y fábricas de alimentos en su etapa piloto con regulaciones claras y sencillas, también con los incentivos fiscales como la exención de impuestos, exención de impuestos, exención de los impuestos de importación sobre maquinaria y otros insumos necesarios, tales como los ingredientes básicos;
- Definir políticas claras y cuidadosamente consensuadas para guiar a las instituciones financieras sobre las solicitudes de préstamo y los préstamos a las industrias para su arranque, tal como la acuicultura comercial;
- Facilitar el establecimiento de modelos de factibilidad económica y financiera de los negocios de acuicultura comercial e industrias asociadas. Estos modelos permitirían a las instituciones financieras evaluar objetivamente las propuestas de inversión en la acuicultura y en las industrias asociadas.
- Facilitar el acceso a los créditos a los solicitantes de préstamos para operaciones comerciales, con la búsqueda de posibilidades para el uso de garantías y tasas de interés especiales;
- Promover y apoyar la investigación y la preservación de especies indígenas, y

fortalecer los vínculos de la investigación-extensionismo a granjeros, en orden de asegurar una apropiada y efectiva diseminación de los resultados de la investigación;

- Buscar consistentemente los medios para la organización de viajes de estudio y la atención de reuniones y conferencias internacionales de los oficiales del gobierno, extensionistas y del sector privado de la acuicultura comercial y de las industrias asociadas, hacia otros países de la región con el propósito de intercambiar experiencias y permitirles servir mejor al desarrollo del sector acuícola;
- Crear la atención y la apreciación de los productos acuícolas, en orden de incrementar la demanda del consumidor a nivel local y nacional;
- Designar ADZ's (Zonas de Desarrollo Acuícola) y EPZ's (Zonas Económicas Preferenciales) con mecanismos rápidos dispuestos para los inversionistas.

El taller solicitó a la FAO proporcionar el apoyo a los Gobiernos de Zambia y Malawi en su promoción de una acuicultura comercial sustentable en campos específicos tales como:

- Documentación de las fuentes de financiamiento y los mecanismos de



El Honorable Ministro pronunciando un discurso en la apertura del taller

financiamiento existentes para una acuicultura comercial en la región;

- Fortalecimiento de las asociaciones de granjeros de peces comerciales a nivel nacional y el fortalecimiento de su fuerza de gestión y vinculación de las redes regionales existentes de granjeros de peces comerciales;
- Captar la atención entre las organizaciones no gubernamentales (NGO's) posibles agencias donadoras, instituciones de financiamiento e inversionistas sobre el papel de la acuicultura comercial en el apoyo del crecimiento económico, con el propósito de la búsqueda de la extensión e incremento de su asistencia y apoyo al subsector; y
- Continuar con el monitoreo, revisión y análisis regular que ha sido hecho en los términos del desarrollo de la acuicultura comercial en África y donde sea, con el propósito de una extracción y difusión de historias de éxito de inversiones acuícolas, incluyendo el desarrollo e implementación de políticas, y los éxitos y fracasos financieros y económicos

Para mayor información sobre este taller u otras actividades de la FAO en el tema de "Desarrollo de una acuicultura comercial sustentable en el África Sub-Sahariana, por favor contacte a la División de Políticas y Planeación Pesquera (FIPP): Nathanael Hishamunda, (Nathanael.hishamunda@fao.org) or Raymon van Anrooy, (Raymon.vananrooy@fao.org)



Algunos participantes del taller, incluyendo al Honorable Ministro para la Agricultura y las Cooperativas de Zambia, el Sr. Mundia F. Sikatana (en la fila de enfrente, tercero de la izquierda).